

PÅ RETT KURS

ÅPNE KURS FOR DAGLIGVAREBRANSJEN

Spirit kurs er utviklet gjennom 29 år i tett samarbeide med våre kunder. Kursene baserer seg på betydelig bransjeinnsikt, teori og beste praksis. Åpne kurs, deltar flere bedrifter. Se vår kurskatalog.

VÅRE KURS

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER



SP!RIT
PART OF TRADESOLUTION



15.-16. AUGUST 2024

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

YTRE SALGSAPPARAT 2 DAGER

FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER

Kurset setter fokus på grunnleggende arbeidsmetodikk i forbindelse med salgsledelse. 4 hovedmoduler:

1. Målstyrt selgerledelse
2. Trene trenerne
3. Medarbeideroppfølging
4. Bearbeiding av store butikker og- regionskontor



Målgrupper:

Alle som har et personalansvar innenfor salg.

Beskrivelse:

Kurset gjennomføres over 2 dager med andre kollegaer fra bransjen. Blanding av teori og workshops. Du får også med en rekke arbeidsverktøy til bruk i egen hverdag.

Praktisk informasjon:

Kurset avholdes på Miklagard Golf (Kløfta).

Dag 1 fra kl 09.00 – kl 17.00.

Dag 2 fra kl 08.30-15.00.

Gratis parkering og muligheter for overnatting på Lily Country Club.

Pris for 2 dg kurs inklusive lunsj og drikke begge dager kr 8.900.-

Deltaker nr. 2 m.fl får 20% rabatt på kurset. Evt. overnatting kommer i tillegg for de som ønsker det. Ansvarlig for kurset, Tom Aulie.



11.-12. SEPTEMBER 2024

VEIEN TIL «PERFEKTE» PRESENTASJONER

2 DAGER

FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER

Kurset baserer seg på retoriske prinsipper, med fokus på å skape tydelig budskap og -argumentasjon.

Målgrupper:

Alle som jobber med produktutvikling, nyheter, salgspresentasjoner, kick-off, innsalg til kjedekontor m.m.

Beskrivelse:

Vi bruker en 7 trinns arbeidmodell:

1. Mål – budskap. Hva ønsker jeg å oppnå
2. Argumentasjon med bevis
3. Disponering av presentasjon
4. Formulering – språk
5. Memorering – kreativ oppbygging
6. Agere – presentere
7. Analysere – nådde jeg frem



Kurset er bygget på samme lest, som noen av våre største talere benytter. God blanding av teori, praktiske eksempler og workshops. I tillegg vil du utvikle egen presentasjon, som du skal kunne benytte etter samlingen. Kurset gjennomføres over 2 dager med andre kollegaer fra bransjen. Du får også med en rekke arbeidsverktøy til bruk i egen hverdag.

Praktisk informasjon: Kurset avholdes i lokalene til Spirit/Tradesolution sentralt i Oslo. Ole Deviks Vei 6C. Dag 1 fra kl 09.00 – kl 17.00.

Dag 2 fra kl 08.30-15.00.

Muligheter for overnatting på Helsfyr.

Pris for 2 dg kurs inklusive lunsj og drikke begge dager kr 8.900.-

Deltaker nr. 2 m.fl får 20% rabatt på kurset.

Ansvarlig for kurset, Tom Aulie og Jens Sjøberg



17. OKTOBER 2024

MULIGHETENES BUTIKK

TRADE-/SHOPPER-MARKETING 1 DAG

Kurset tar for seg mulighetsrommet for aktivisering i og rundt butikk. Fokus på kjedekampanjer, sesong og andre lokale aktivitetsmuligheter. Spirit sitter på betydelig innsikt fra egen Retail Tracker, shopper- og leverandørundersøkelser. I tillegg jobber vi som retailbyrå for en rekke av de største aktørene i dagligvarebransjen.

FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER



Målgrupper:

Kategori, shopper/trade, KAM, og alle som jobber med kommunikasjon og aktiviteter inn til kjede eller butikk.

Beskrivelse:

- Innsikt fra Retail Tracker, shopper- og leverandørundersøkelser som er relevant for shopper- og trademarketing
- Produktreisen fra leverandør til shopper i butikk
- Mekanikker for aktivisering og salg ut av butikk
 - Materiell
 - Konkurranser
 - Eksponering
 - SoMe
- Kampanje-tracker måling og oppfølging av kjedekampanjer
- Beste praksis leverandøraktiviteter i butikk
- Workshop case

Praktisk informasjon:

Kurset avholdes i lokalene til Spirit/Tradesolution sentralt i Oslo. Ole Deviks Vei 6C.

Kl 09.00 – kl 17.00.

Pris for 1 dg kurs inklusive lunsj og drikke kr 4.900.-

Deltaker nr. 2 m.fl får 20% rabatt på kurset. Ansvarlig for kurset, Tom Aulie, Jack Rørvik Lie og Thomas Anfinsen.



7. - 8. NOVEMBER 2024

PERFECT STORE

BUTIKK/DIGITALT 2 DAGER

FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER

Kurset tar for seg teoretiske arbeidsprosesser, analyser, utvikling av løsninger i butikk/digitalt. Vi har lang erfaring med denne type prosesser fra drikkevarer, meieri, snacks og sukkervarer.



Målgrupper:

Målgrupper: Kategori, shopper/trade , salgsledelse, KAM og analyse.

Beskrivelse:

- Hvordan øke kaken sammen med våre kunder
- Vi jobber oss bl.a gjennom 7-trinns prosess for Perfect Store prosjekter
- Kategoriutvikling i butikk
- Digital butikkoptimalisering
- Power BI analyser
- Implementering og gjennomføring mot kjedekontor
- Workshop case

Praktisk informasjon:

Kurset avholdes i lokalene til Spirit/Tradesolution sentralt i Oslo. Ole Deviks Vei 6C.

Dag 1 fra kl 09.00 – kl 17.00.

Dag 2 fra kl 08.30-15.00.

Muligheter for overnatting på Helsfyr.

Pris for 2 dg kurs inklusive lunsj og drikke begge dager kr 8.900.-

Deltaker nr. 2 m.fl får 20% rabatt på kurset.

Ansvarlig for kurset, Tom Aulie og Ole Sannerud.

GENERELL INFORMASJON

FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER

Se vedlagt brosjyre for vårt kursprogram. I tillegg til våre åpne kurs (flere bedrifter), så arrangerer skreddersydde kurs for enkeltbedrifter. Priser etter avtale.

Betingelser ved påmelding:

- Kansellering av kurs 14-7 dg før kurset.
50% fakturering
- Kansellering av kurs 7 dg før kurset.
100% fakturering
Tilgodelapp som der kan bruke på et senere kurs.

Kontakt: tom@spiritgruppen.no tlf 922 52 687

Påmelding



Tom Aulie - Ansvarlig for kursprogrammet

- Managing Partner Spirit
- Erfaring fra butikk, kjede, leverandør, Retailbyrå
- MBA NHH. Branding – Metode - Kommunikasjon



Ole Sannerud

Business Intelligence
Analyst Tradesolution



Jens Sjöberg

Seniorkonsulent - Spirit



Jack Rørvik Lie

Kreativ leder Spirit



Thomas Anfinson

Byråleder Spirit

KURS- LOKALER

Oslo og Kløfta



FORSIDE

MÅLSTYRT SELGERLEDELSE

«PERFEKTE» PRESENTASJONER

MULIGHETENES BUTIKK

PERFECT STORE

GENERELL INFORMASJON

KURSLOKALER



SPIRIT LOKALER

Konferanse- og møterom i egne lokaler. Ole Deviks Vei 6c. Lokaler eiet av dagligvare- og serveringsbransjen.

MIKLAGARD GOLF, KLØFTA

Konferanserom for 70 personer, samt møterom. Her har vi også mulighet til å gjennomføre eventer og større samlinger. Lily Country Club har overnatting og servering av lunsj/middag.